

Wer wir sind

aren:e (Arenae Consulting AG) ist eine Softwareherstellerin für individuelle IT-Lösungen des CRM, Fundraising, Marketing, Verkauf und Urheberrechtsverwertung. Spezialisiert sind wir auf die Bedürfnisse von Non-Profit-Organisationen. Unser Kunden-Portfolio ist jedoch so vielseitig wie unser Knowhow. Wir bieten Software-as-a-Service-Lösungen, individuelle Software-Entwicklung, Support und Schulung. Insgesamt sind wir mit drei Produkten und den dazugehörigen Services auf dem Markt: RaC, Phoenix und funtrade.

Unsere Spezialisierung: Fundraising

Wir haben unser Produkt funtrade speziell für Schweizer NPOs entwickelt und bieten damit eine auf deren Bedürfnisse zugeschnittene Standardsoftware an. Die erste Version entstand 1992 im Auftrag des WWF Schweiz. Seither haben wir funtrade im engen Austausch mit zahlreichen Organisationen stetig weiterentwickelt.

Was uns fehlt, bist du!

Wir suchen dich, mit Schwerpunkt funtrade, als

Sales Assistant mit Unterstützung im Marketing (Junior)

60, 80 oder 100% (w/m/d)

die/der bei der Planung, Ausarbeitung und Durchführung unserer Sales-Strategie mitwirkt. Sales ist deine Leidenschaft und dazu hast du auch noch ein besonderes Händchen für die Neukakquise?

Dann könnten wir genau die Richtigen für dich sein!

Deine Verantwortungsbereiche:

- Du bist dafür verantwortlich, potenzielle Leads und Interessent:innen zu identifizieren und zu recherchieren. Gerne mit verschiedenen Tools, Methoden und Ressourcen, sei kreativ!
- Per E-Mail, telefonisch oder via LinkedIn nimmst du Kontakt mit potenziellen Interessent:innen auf und stellst dabei unser CRM-Fundraising-Tool funtrade vor, qualifizierst Leads und vereinbarst Termine oder Demos für das Team.
- Du unterstützt bei Fragen, Anrufen, Kontaktaufnahme mit Interessenten für weitere Informationen/Materialien und präsentierst mit Knowhow und Begeisterung unsere Lösungen.

Arenae Consulting AG

Freiestrasse 18
CH-8032 Zürich

+41 44 247 70 00

hallo@arenae.ch

www.arenae.ch

www.funtrade.ch



- Du bewertest die Bedürfnisse, Herausforderungen und Eignung potenzieller Leads, und verstehst es, unsere Lösungen an die individuellen Bedürfnisse der Kund:innen anzupassen.
- Du nutzt alle Chancen zum Cross-Selling, indem du deine Kund:innen betreust und sie laufend über Neuerungen informierst und berätst.
- Du arbeitest täglich mit und in unserem CRM-System funtrade und lernst so schnell die Vorzüge unseres Produkts kennen
- Du arbeitest an und mit der Pipeline, die sich aus unserem Kundenstamm und verschiedensten Marketingkampagnen und Sales-Aktivitäten speist. Du sichtest aktuelle Leads, holst über Recherche-Tools und persönliche Gespräche weitere Infos ein und entscheidest auf dieser Basis jeweils über das weitere Vorgehen.
- Du unterstützt bei der Betreuung unserer Kommunikationskanäle (Homepage, Ads, LinkedIn, Newsletter, Interviews, etc.)

Das bringst du mit:

Du recherchierst und telefonierst gerne und bist zudem motiviert, Software-Lösungen und Schulungsangebote zu verstehen und interessierte Kund:innen dafür zu begeistern. Dabei helfen dir deine ausgeprägten Kommunikationsfähigkeiten sowie deine Flexibilität.

Zudem deckst du folgende Anforderungen ab:

- Ob Hochschulabschluss oder eine Ausbildung im relevanten Bereich – für uns zählt, dass du wissbegierig und zielstrebig bist und dich schnell und gerne in neue Themen einarbeitest mit B2B Kund:innen
- Auf Kund:innen gehst du empathisch zu und positionierst dich
- Mit Microsoft Office, LinkedIn und X gehst du intuitiv um, ggf. kennst du dich bereits mit dem ein oder anderen CRM-System / Kundenmanagement-System aus
- Generell bist du technisch affin und begeisterst dich für die Digitalisierung mittels moderner Software-Lösungen
- Du konntest bereits erste Erfahrungen im Bereich Verkauf und/oder Marketing sammeln, und kannst dir vorstellen vor allem mit und für NPOs zu arbeiten.

Arenae Consulting AG

Freiestrasse 18
CH-8032 Zürich

+41 44 247 70 00

hallo@arenae.ch

www.arenae.ch

www.funtrade.ch



- Du bist verantwortungsbewusst und motiviert, dich in abteilungsübergreifenden Teams einzubringen
- Zudem bringst du fließende Kenntnisse der deutschen Sprache mit, Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind von Vorteil

Was dich bei uns erwartet:

- Eine Festanstellung in einem innovativen, aufstrebenden Unternehmen.
- Attraktive Arbeitsbedingungen und faire Entlohnung.
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten und selbstständiges Handeln mit herausfordernden Aufgaben. Dazu den nötigen Zusammenhalt und gegenseitige Unterstützung in einem offenen und unkomplizierten Team mit Hands-on-Mentalität.
- Dein Arbeitsplatz, deine Wahl: Heute fokussiert zu Hause, morgen im persönlichen Austausch an unserem wunderschönen Standort in Zürich – mit einem fixen Office-Tag I(i)eben wir hybrides Arbeiten.

Wir freuen uns auf dich!

Fühlst du dich von dieser spannenden Herausforderung angesprochen?

Dann findest du weitere Infos zu uns auf unserer Website:

www.arenae.ch / www.funtrade.ch

Wenn auch du Teil unseres Teams werden möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an Sarah Rosenwald, per E-Mail über sarah.rosenwald@arenae-consulting.com.

Wir freuen uns darauf, dich bei einem persönlichen Gespräch kennenzulernen!

Arena Consulting AG

Freiestrasse 18
CH-8032 Zürich

+41 44 247 70 00

hallo@arenae.ch

www.arenae.ch

www.funtrade.ch

